

BOOKFINDER

BOOK&READ



Presenta:

Francesco BUGLI INNOCENTI

Problemi

Come può un ragazzo conoscere la disponibilità di un libro in una biblioteca o libreria?



DATI STATISTICI:

Dopo aver intervistato 50 ragazzi abbiamo avuto come risultato che:

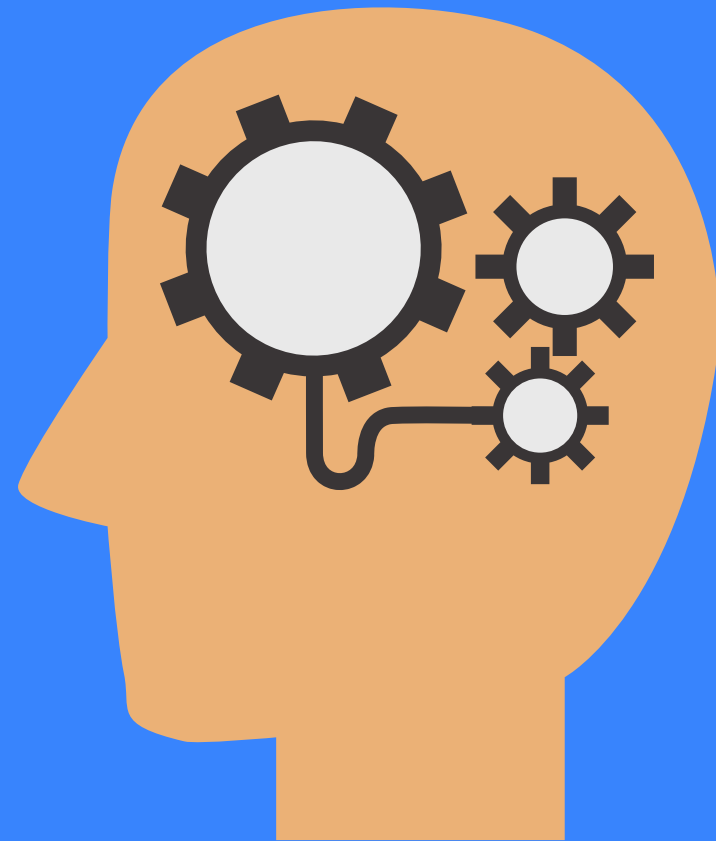
L'**80%** compra librisu Amazon
invece di andare in biblioteca

il **60%** con il nostro servizio andrebbe
fisicamente a prenderli in biblioteca



Soluzioni

ATTRAVERSO LA NOSTRA APP
GLI UTENTI POTRANNO:



- ✓✓ Sapere in tempo reale la disponibilità dei libri.
- ✓✓ Prenotare velocemente i libri online.
- ✓✓ Avere servizio completo con un solo sito.



Modello di business

VENDITA SERVIZIO A/CON:



LIBRERIE

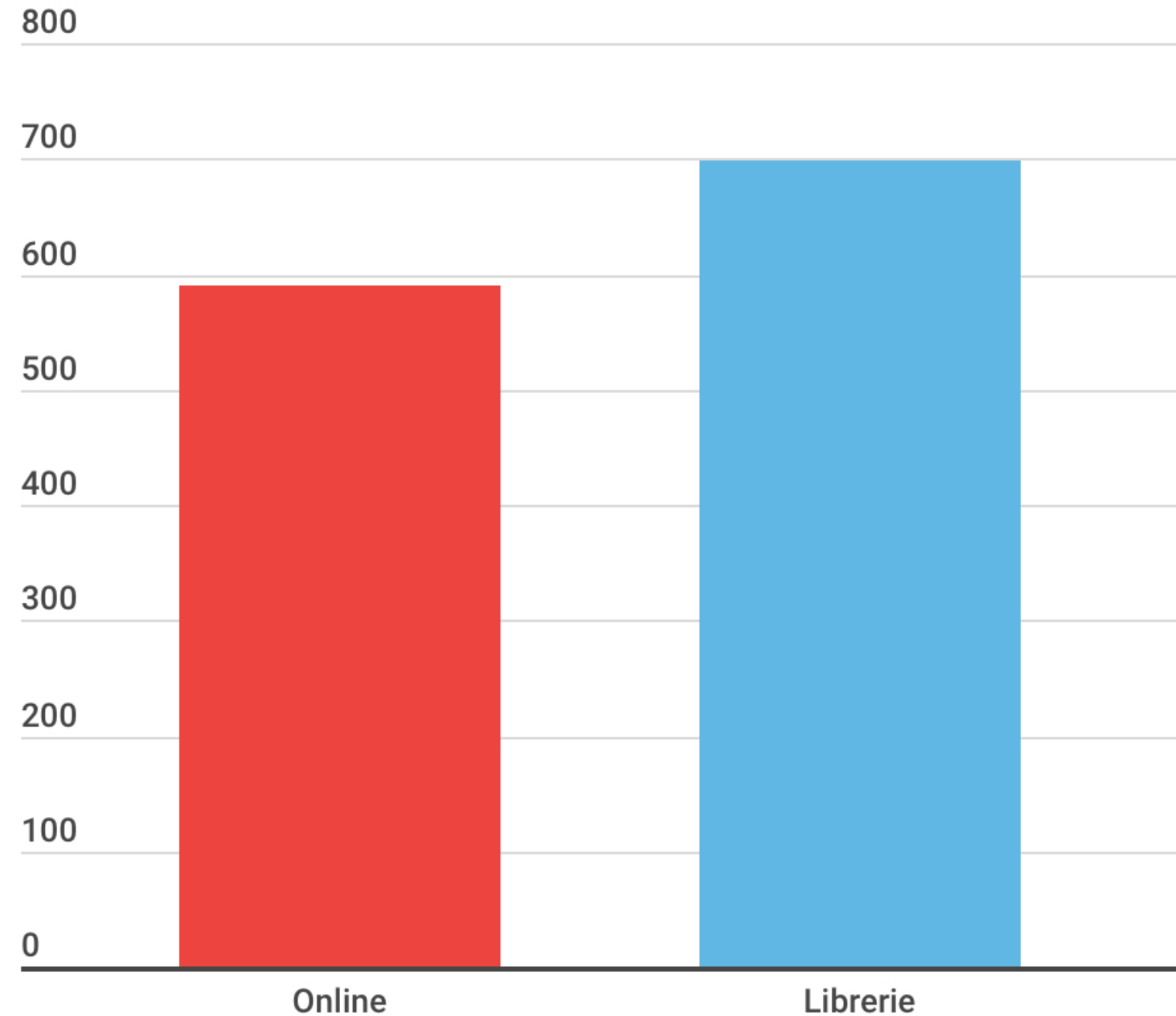
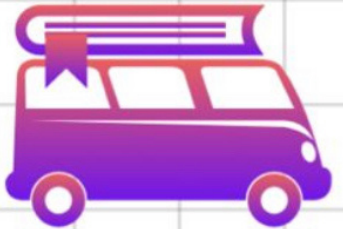
BIBLIOTECHE

PUBBLICITÀ

PERCENTUALE SU VENDITA LIBRI

Analisi mercato 2021

BOOKFINDER
BOOK&READ



fonte: Report Aie



A chi si rivolge Book Finder



Persone

- Ragazzi 40% età 16-25
adulti 60% età 25>
- Librerie
- Diretti clienti a cui vendere l'abbonamento



STORYTELLING

Francesca **non riesce a trovare** un libro di Filosofia antico nelle varie biblioteche, MA.....

Con il nostro sito Francesca riesce a sapere:

1. **Disponibilità**
2. **Luogo**
3. **Costo**

Analisi swot



PUNTI FORZA

disponibilità immediata e in tempo reale.

navigatore per giungere velocemente alle librerie o biblioteche.

PUNTI DEBOLEZZA

servizio solo a Firenze

OPPORTUNITÀ

continuo aumento della vendita dei libri

MINACCIA

forte concorrenza con i competitors

Analisi competitors

	prenotazione libri	acquistare libri nuovi	acquistare libri usati	assistenza in tempo reale	geolocalizzazione negozi	promuove le piccole attività	totale:
Book finder	✓	✓	✓	✓	✓	✓	6
Amazon	✓	✓	✓	✓	✗	✗	4
BIBLIOWin	✓	✗	✗	✗	✓	✗	2
ibs	✓	✓	✓	✗	✗	✗	3
Libraccio	✓	✓	✓	✗	✓	✗	4

Scopri il team



VITTORIA PINI

CMO



PAOLO NERI

CMO



FRANCESCO BUGLI INNOCENTI

CEO



CARLO FINI

CFO/COO



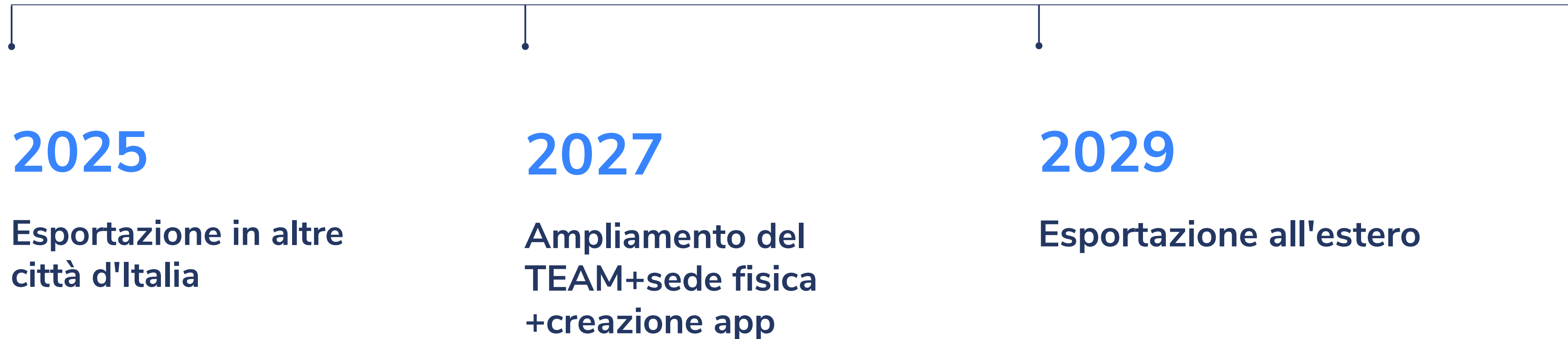
GUIDO ALBERTO CALDANI

CDO



Piano d'azione per il futuro

Uno sguardo ai nostri obiettivi per i prossimi anni



Numeri

P20B9B2:P1B2:P20

valori in K€

	ANNO 1	ANNO 2	ANNO 3
riporto profit/loss anno precedente		-4,35	-3,45
clienti/transazioni	500	1000	3000
ricavi	2,5	5	15
costi	7,1	4,6	4,6
banner sponsor clicks	0,25	0,5	1,5
cashflow / profit&loss	-4,35	-3,45	8,45

	ANNO 1	ANNO 2	ANNO 3
sviluppo sito	3	0,5	0,5
affitto server	1,1	1,1	1,1
commerciali online adds	2	2	2
gestione amministrativa	1	1	1
tot:	7,1	4,6	4,6

prezzo transazione

0,005

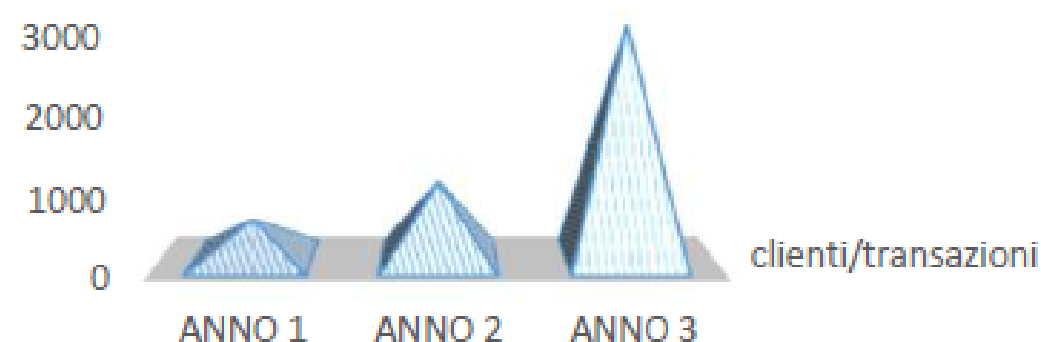
costo transazione

0,0045

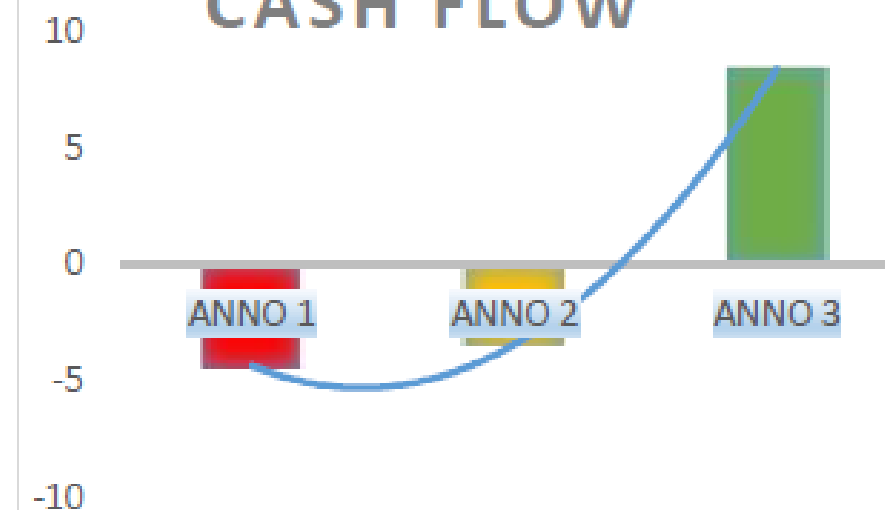
margin

0,0005 a transazione

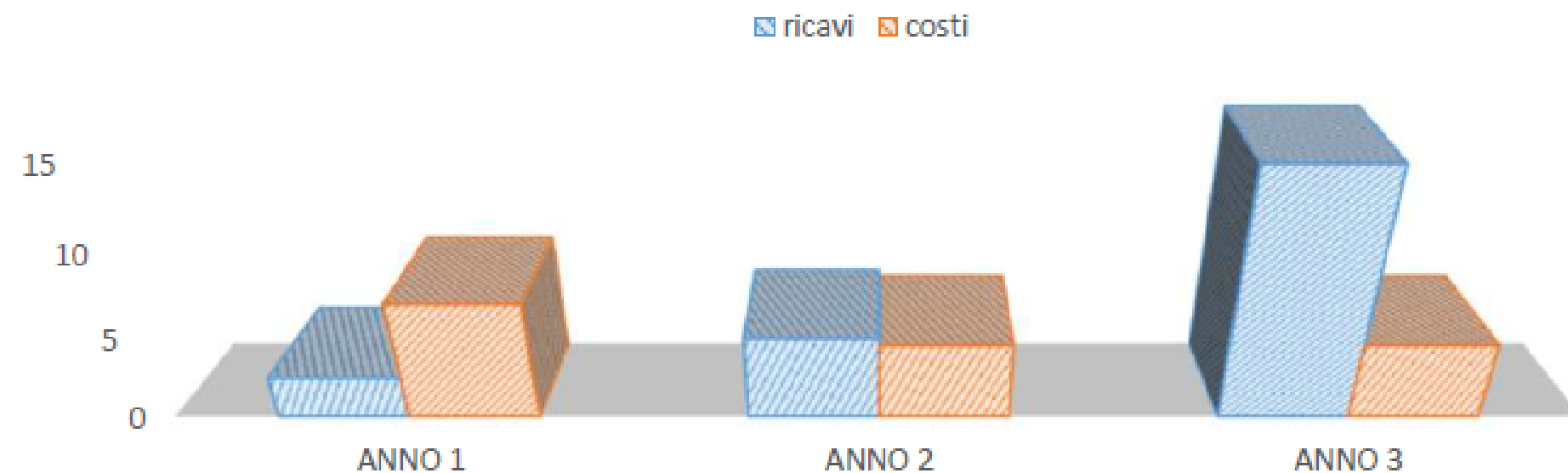
CLIENTI/TRANSAZIONI



CASH FLOW



COSTI VS RICAVI



Richiesta

Per cominciare: 10K





Contattaci



055 5321645



bookfinder.fi@gmail.com



www.bookfinder.it